**Pressemitteilung**

Ansprechpartnerin
Katharina Kulus

Telefon +49 7931 5490-429
Mobil +49 174 1762096
Telefax +49 7931 5490-90 429

katharina.kulus@roto-frank.com
www.roto-dachfenster.de

Bad Mergentheim,
15. März 2018

Roto Dach- und Solartechnologie GmbH

**Roto hält bewährten Lieferservice für Fachhandel auch über Wintermonate aufrecht**

Große Nachfrage dank milder Witterung / Planungssicherheit und Liefertreue für Handel und Handwerk / Kein Winterfahrplan in diesem Jahr

**Bad Mergentheim. Zuverlässigkeit und Berechenbarkeit sind wichtige Faktoren für eine gute Partnerschaft. Aus diesem Grund wird Roto im Winter 2017/2018 durchgehend an einer hohen Lieferfrequenz festhalten. Für Fachhandel und
-handwerk bedeutet das eine besonders große Planungssicherheit und Flexibilität in ihrer täglichen Arbeit.**

Schon seit 2008 beliefert Roto den Fachhandel in der Regel zwei Mal pro Woche zu festen Terminen. Auf diese Weise können Händler Lagerbestand und Abverkauf genau planen und auch das Fachhandwerk zuverlässig darüber informieren, wann die bestellten Produkte eintreffen und auf der Baustelle verfügbar sind. Dafür hat Roto eine ausgeklügelte Tourenlogik entwickelt.

In den Wintermonaten, in denen traditionell weniger auf dem Dach gearbeitet wird, wird danach in den Winterfahrplan gewechselt. Nicht jedoch in diesem Jahr: „Dank der bisher eher milden Witterung sind viele unserer Kunden noch auf dem Dach und arbeiten die vollen Auftragsbücher ab. Wir haben uns daher dazu entschlossen, den Winterfahrplan dieses Jahr auszusetzen und durchgehend bei der zweimaligen Belieferung pro Woche zu bleiben“, erklärt Stephan Hettwer, Direktor Kunden und Märkte. Auf diese Weise wolle Roto eine möglichst große Liefertreue und Planbarkeit sicherstellen. „Wir fühlen uns dem dreistufigen Vertriebsweg verpflichtet. Unsere Kunden verlassen sich auf uns, und wir wollen diesem Anspruch gerecht werden. Das ist unser Selbstverständnis - wir arbeiten nun mal von Profis für Profis.“

**Über die Roto Dach- und Solartechnologie GmbH**

Die Roto Dach- und Solartechnologie GmbH (DST) in Bad Mergentheim ist eine von zwei Divisionen innerhalb der Roto Frank AG. Gegründet 1935 hat das Familienunternehmen bis heute seinen Stammsitz in Leinfelden-Echterdingen bei Stuttgart. Mit der Fenster- und Türtechnologie ist dort auch die zweite Division der Roto Gruppe angesiedelt. Rund 1.200 qualifizierte Mitarbeiter bilden das Rückgrat der DST, einem der führenden Hersteller von Dachfenstern. Zum Produktportfolio gehören außerdem Dachfensterausstattung, Dachausstiege und Bodentreppen. Renommierte Auszeich-nungen wie „Die beste Fabrik Deutschlands“ für das Stammwerk in Bad Mergentheim oder Bestnoten im Vergleichstest des TÜV Rheinland für die Kunststofffenster RotoQ und Roto Designo R8 unterstreichen die hohe Fertigungs- und Prozessqualität. Drei Produktionsstätten, vier Vertriebs-plattformen und 15 Vertriebsniederlassungen gewährleisten europaweit die ganz besondere Nähe zum Kunden – emotional, aber auch räumlich. Ihm zuzuhören, mit ihm zu diskutieren, gemeinsam mit ihm Lösungen zu entwickeln: Das ist die Differenzierungskraft von Roto. Die Roto Gruppe erzielte 2016 weltweit einen konsolidierten Umsatz von 622 Millionen Euro.

Produktinformationen unter: Tel. 07931 5490-8600; info@roto-dachfenster.de; [www.roto-dachfenster.de](http://www.roto-dachfenster.de). Verwendung der Fotos honorarfrei, Quelle: Roto Dach- und Solartechnologie.